



SIMPLY INNOVATIVE. BETTER FOR SURE.

Firma STEGO Polska jest częścią międzynarodowego holdingu STEGO. Nasza centralna lokalizacja znajduje się w Schwäbisch Hall w Niemczech. Od ponad 35 lat opracowujemy i produkujemy innowacyjne systemy i urządzenia do kontroli temperatury i wilgotności w obudowach elektrycznych zawierających elektronikę.

W związku z rozwojem i poszerzeniem obszaru odpowiedzialności biznesowej, STEGO Polska sp. z o.o. poszukuje kandydatów na stanowisko **Dyrektor Sprzedaży**. Osoba na tym stanowisku odpowiedzialna będzie za sprzedaż produktów STEGO, współpracę z dystrybutorami, montażystami rozdzielnic elektrycznych, producentami oraz biurami projektowymi na obszarze Litwy, Łotwy oraz Estonii. Zatrudniona w

Dyrektor Sprzedaży

Obszar działania – Litwa, Łotwa, Estonia

Zadania:

- Rozwój sieci sprzedaży oraz prowadzenie bieżącej obsługi aktualnych klientów,
- Planowanie i zarządzanie działaniami na podległych obszarach, mające na celu zwiększanie bazy klientów i wzrost sprzedaży,
- Prowadzenie negocjacji handlowych,
- Doradztwo techniczne,
- Przygotowywanie prezentacji i ofert handlowych oraz opracowywanie działań marketingowych z zakresu promocji sprzedaży produktów,
- Realizacja założonych celów sprzedażowych,
- Raportowanie i współpraca z przełożonym

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe, techniczne kierunkowe (preferowane kierunki – automatyka przemysłowa, energetyka i elektronika),
- Doświadczenie w sprzedaży produktów branży elektrycznej (hurt, przemysł),
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego (znajomość języka litewskiego lub łotewskiego lub estońskiego będzie znaczącym atutem)
- Gotowość do częstych podróży służbowych,
- Umiejętność nawiązywania i skutecznego podtrzymywania długofalowych, partnerskich relacji z klientami oraz umiejętność planowania i organizacji własnej pracy,
- Wysoka kultura osobista oraz samodzielność, zaangażowanie i odpowiedzialność,
- Gotowość do ciągłego pogłębiania wiedzy technicznej,
- Czynne prawo jazdy kat. B,
- Dobra znajomość programów MS Office.
- Preferowane miejsce zamieszkania kandydata – Polska północno-wschodnia. Zatrudnienie w systemie Home Office

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę w rodzinnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku światowym,
- Atrakcyjne wynagrodzenie zasadnicze i system premiowy,
- Dużą samodzielność w działaniu,
- System szkoleń produktowych w siedzibie firmy w Niemczech,

- Narzędzia pracy (telefon, laptop, samochód służbowy),
- Pełne wsparcie działu handlowego i technicznego,
- Przyjazną atmosferę pracy.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie dokumentów aplikacyjnych w języku polskim lub angielskim (CV i list motywacyjny) za pomocą przycisku aplikowania

W tytule e-maila proszę wpisać nr ref.: **Nr ref. STE/02/20**
Upzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi osobami.

KLAUZULA INFORMACYJNA

Wymagane dokumenty:

1. CV i list motywacyjny zawierające oświadczenie:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych w celu przeprowadzenia postępowania rekrutacyjnego”

Informacje dotyczące przetwarzania danych osobowych:

Administrator

Administratorem Pani/Pana danych osobowych jest STEGO POLSKA Sp. z o.o. z siedzibą ul. Banacha 11, 41-200 Sosnowiec NIP 5771887104

Kontakt z Administratorem jest możliwy pod:

tel: 32.263.22.42 ,

e-mail: info@stego.pl

Cel i podstawy przetwarzania

Podanie przez Panią/Pana danych jest dobrowolne, ale niezbędne w celu realizacji procesu rekrutacji (podstawa prawna: art. 221§ 1 kodeksu pracy w zw. z art. 6 ust. 1 lit. a. i lit. b Rozporządzenia z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE dalej „RODO”). Jeżeli zamieści Pani/Pan w CV swoje zdjęcie czy też dane dodatkowe (wykraczające poza dane z art. 221§ 1 kodeksu pracy) to Pani/Pana dane osobowe będą przetwarzane również w tym zakresie (podstawa prawna: art. 6 ust. 1 lit. a RODO). Podanie dodatkowych danych i wyrażenie w ten sposób zgód na ich przetwarzanie jest dobrowolne i nie wpływa na możliwość udziału w rekrutacji. Zgoda może zostać odwołana w dowolnym czasie.

Wysyłając swoje CV zgadza się Pani/Pan na przetwarzanie przez Administratora danych osobowych zawartych w zgłoszeniu rekrutacyjnym w celu prowadzenia rekrutacji na stanowisko wskazane w ogłoszeniu.

Odbiorcy danych osobowych

Przewidywane kategorie odbiorców danych: Dane osobowe będą udostępniane osobom upoważnionym przez Administratora i działającym na jego polecenie, pracownikom i współpracownikom Administratora, którzy muszą mieć dostęp do danych, aby wykonywać swoje obowiązki czy też dostawcom usług służących rekrutacji świadczonych drogą elektroniczną.

Dane osobowe nie będą przekazywane do Państwa trzeciego.

Okres przechowywania danych

Pani/Pana dane zgromadzone w obecnym procesie rekrutacyjnym będą przechowywane do 3 (trzech) miesięcy od zakończenia procesu rekrutacji.

Prawa osób, których dane dotyczą

Ma Pan/Pani prawo :

1. dostępu do swoich danych oraz otrzymania ich kopii;

2. do sprostowania (poprawiania) swoich danych osobowych;

3. do ograniczenia przetwarzania danych osobowych;

4. do usunięcia danych osobowych;

5. do wniesienia skargi do Prezesa UODO (na adres Urzędu Ochrony Danych Osobowych, ul. Stawki 2, 00 -193 Warszawa);

Informacja o wymogu podania danych Podanie przez Panią/Pana danych osobowych w zakresie wynikającym z art. 221 § 1 kodeksu pracy (takich jak imię, nazwisko, wykształcenie, przebieg dotychczasowego zatrudnienia) jest dobrowolne ale niezbędne, aby uczestniczyć w postępowaniu rekrutacyjnym. Podanie dodatkowych danych i wyrażenie w ten sposób zgód na ich przetwarzanie jest dobrowolne i nie wpływa na możliwość udziału w rekrutacji.

Informacja o braku profilowania

Informujemy, iż wobec Pani/Pana nie będą podejmowane zautomatyzowane decyzje (decyzje bez udziału człowieka), w tym dane nie będą podlegały profilowaniu.